

ÅRSREDOVISNING &  
KONCERNREDOVISNING

# Upsales Technology AB

ORG NR: 559060-1372

# UPSALES



# Innehåll

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31

<b>DETTA ÄR UPSALES</b>	<b>1</b>
AFFÄRSMODELL	2
KUNDER	3
TILLVÄXT	4
2019 I SAMMANDRAG	5
VD HAR ORDET	6
STYRELSE	7
LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE	8
<b>ÅRSREDOVISNING</b>	
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	10
VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER ÅRET	12
ÄGARFÖRHÅLLANDEN	13
FLERÅRSÖVERSIKT	14
FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL	15
FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION	15
<b>KONCERNEN</b>	
RESULTATRÄKNING	16
BALANSRÄKNING	17
KASSAFLÖDEANALYS	19
<b>MODERBOLAGET</b>	
RESULTATRÄKNING	21
BALANSRÄKNING	22
KASSAFLÖDEANALYS	24
<b>NOTER</b>	<b>25</b>

# Detta är Upsales

Upsales utvecklar, marknadsför och säljer en molnbaserad mjukvara, SaaS, för CRM, Marketing automation och analys.

Genom att integrera försäljning och marknadsföring kan Upsales kunder effektivisera sälj- och marknadsprocesser för att uppnå snabbare tillväxt. Upsales analysverktyg hjälper kunden att få bättre insyn i affären och kan härleda intäkter till specifika marknadsinsatser. Upsales kunder är B2B-företag och den primära målgruppen är små och medelstora företag.

Idag har Upsales drygt 500 kunder där de främsta kundvertikaler-  
na är IT & mjukvara, tjänsteföretag, media och finansiella tjänster.  
Bolaget har cirka 40 anställda och huvudkontor i Stockholm.

## Affärsidé

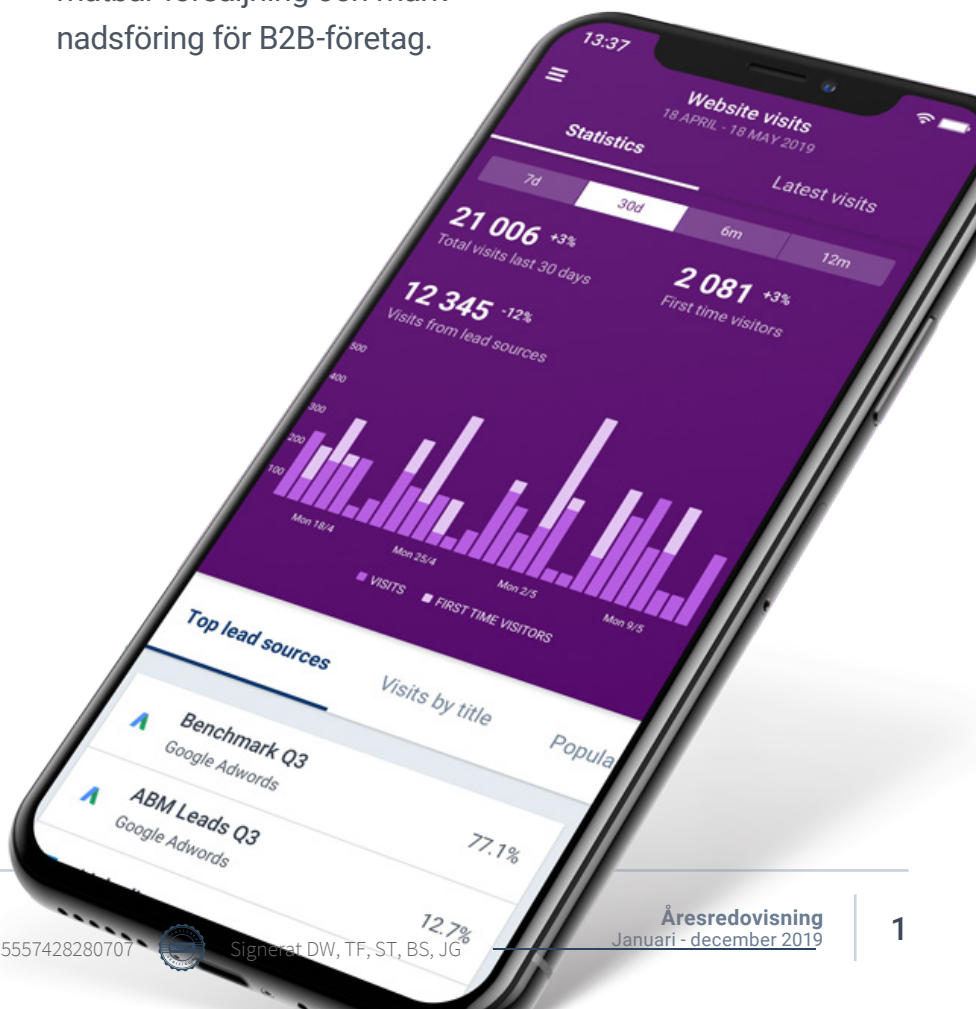
Upsales hjälper företag att skapa tillväxt med hjälp av molntjänster inom försäljning, marknadsföring och analys.

## Mål

Bolagets mål är att ha en genomsnittlig ARR-tillväxt om lägst 30 procent per år och att minst 80 procent av omsättningen ska bestå av återkommande intäkter (ARR).

## Vision

Att möjliggöra överlägsen och mätbar försäljning och marknadsföring för B2B-företag.

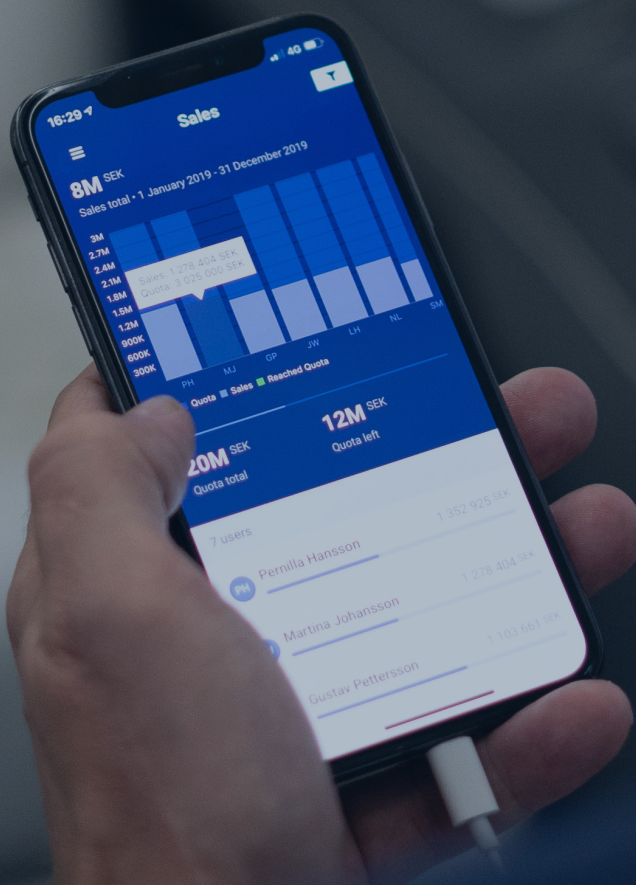




# Affärsmodell

VD och grundare Daniel Wikberg kom på idén till Upsales när han som säljare såg ett behov av en CRM-lösning som var enkel att använda och implementera. Sedan starten av Upsales har enkelhet därmed varit ett ledord.

Plattformen är idag till stor del automatiserad, vilket gör att en säljare utan marknadsföringskunskaper på bara några minuter kan skapa marknadsföringskampanjer och event. För att underlätta hanteringen av data som finns i olika system och källor kan Upsales integrera med andra system såsom ekonomi- och faktureringsystem, kalender och e-postsystem. Tjänsten är abonnemangsbaserad där kunderna, beroende på version, betalar en månad eller ett år i taget. Upsales strävan efter att erbjuda en lättanvänd produkt möjliggör också en skalbarhet i affären, med en stor andel återkommande intäkter.





# Kunder

Upsales riktar sig till företag som säljer till andra företag (B2B). Bolaget har avseende pris och produkt positionerat sig mot små och medelstora företag, med mellan 50 och 2 000 anställda.

Upsales kunder återfinns inom många olika vertikaler men de främsta idag är IT & mjukvara, tjänsteföretag, media och finansiella tjänster. Upsales har en väldiversifierad kundportfölj med över 500 kunder, där de fem största kunderna står för knappt 15 procent av Bolagets totala omsättning. Upsales är därför inte beroende av någon enskild kund, vilket ökar stabiliteten i Bolagets intjäning och minskar operativa risker.

Upsales har fram till 2018 fokuserat på att sälja på den svenska marknaden, varför en majoritet av kunderna också är svenska. Upsales har trots detta ett tjugotal kunder i totalt tio andra länder. De utländska kunderna har erhållits genom rekommendation, där exempelvis säljare på kunders utländska dotterbolag bytt arbetsplats och sedan rekommenderat Upsales plattform.



# Tillväxt

Marknaden för Bolagets produkt har en god underliggande tillväxt, främst drivet av ökad tillgänglighet och kostnadseffektivitet genom molnbaserade prenumerationslösningar.

Upsales ser utöver den underliggande marknadstillväxten ett antal andra faktorer som under de närmaste åren förväntas att öka tillväxten. Vi arbetar med tre huvudsakliga spår som syftar till att öka tillväxttakten under kommande år. Öka intäkter från befintliga kunder, rekrytera fler medarbetare som arbetar med försäljning och expandera till nya marknader.

## Investera i produkten för att sälja mer till befintliga kunder

Det ska vara enkelt för Upsales kunder att växa i plattformen. Prismodellen och produkten gjordes därför om under slutet av året. Kunden kan istället för att välja mellan olika paketeringar numera bygga Upsales utifrån sina behov. Grundlicensen består av en enkel CRM-lösning, där kunden senare köper till mer avancerade funktioner och add-ons allt eftersom behovet uppstår.

## Utöka sälj- och marknadsorganisationen

En viktig del i Upsales fortsatta tillväxt har varit att utöka säljteamet, under 2019 gick teamet från fyra till nio personer. En avgörande faktor för att kunna växa teamet har varit en snabb och effektiv onboarding. En ny säljare är nu produktiv på en månad istället för tidigare fyra månader.

Kostnaden att förvärva en kund är fortsatt lägre än vad kunden betalar på ett år, vilket gör att bolaget ser goda förutsättningar att fortsätta växa utan externt kapital.

## Internationell expansion

Upsales har historiskt fokuserat på direktförsäljning på den svenska marknaden men inledde under 2018 en geografisk expansion. För att ha full kontroll över kundupplevelsen driver Upsales även den internationella expansionen genom direktförsäljning.

# 2019 i sammandrag

(jämfört med samma period föregående år)

## Annual recurring revenue (ARR)

# +22,4 %

Ökade till 69,8 (57,0) MSEK vilket motsvarar en ökning på 22,4 %

## Nettoomsättningen

# 67,7 MSEK

Ökade till 67,7 (57,0) MSEK vilket innebär en nettoomsättningstillväxt på 18,7 %

## EBITDA

# 12,5 MSEK

Ökade till 12,5 (10,7) MSEK.

## EBITDA-marginal

# 18,5 %

EBITDA-marginal minskade till 18,5 % (18,8 %)

## Kassaflöde

# 12 MSEK

Från den löpande verksamheten ökade till 12,0 (6,9) MSEK

## Resultat efter skatt

# 2,6 MSEK

Ökade till 2,6 (0,1) MSEK

Belopp i TSEK	jan-mar 2019	apr-jun 2019	jul-sep 2019	okt-dec 2019	jan-dec 2019
Nettoomsättning	16 927	17 294	15 979	17 488	67 688
Nettoomsättningstillväxt (%)	29,1 %	22,0 %	9,0%	16,0%	18,7 %
Andel årligen återkommande intäkter av nettoomsättningen (%)	79,6 %	82,4 %	90,6 %	88,4%	85,2 %
Annual recurring revenue (ARR)	60 628	64 748	65 393	69 801	69 801
ARR-förändring under perioden	3 622	4 120	645	4 408	12 795
ARR-tillväxt under perioden (%)	6,4 %	6,8 %	1,0 %	6,7%	22,4 %
Nettokassa (+) / nettoskuld (-) TSEK	-10 685	14 528	12 699	16 541	16 541

# VD har ordet

## Tillväxt och organisation

Under 2019 la vi mycket energi på att förbättra organisationen. De förändringar som gjordes i bland annat försäljningsteamet gav den effekt vi önskade. Vi har kunnat rekrytera i ett högt tempo med en bibehållen kvalitet och kostnadseffektivitet samt skapat en mer förutsägbar säljprocess. Vi är trygga i att vår modell stöttar en fortsatt accelererad tillväxt. Under 2019 stängde vi även ett antal affärer utomlands och har nu under starten av 2020 fortsatt arbeta intensivt med vår långsiktiga internationella satsning.

## Finansiell utveckling

Bolagets årligen återkommande licensintäkter (ARR) uppgick i slutet av 2019 till 69,8 miljoner, vilket motsvarar en tillväxt på 22 % de senaste tolv månaderna. Detta är en väsentligt snabbare tillväxt av ARR jämfört med 2018, tillväxten skedde med en förbättrad vinstmarginal samt 74 % högre kassaflöde från den löpande verksamheten.

Vårt mål är att återkommande intäkter ska stå för minst 80 % av totala nettoomsättningen. Andelen återkommande intäkter är fortsatt hög och står för 85 % av våra totala intäkter under 2019.

Den positiva utvecklingen under 2019 gör att vi fortsätter närmar oss vårt långsiktiga mål om att växa bolagets ARR med 30 % över tid.

## Produkt

Under 2019 har vi fortsatt att bredda produkten. Vi har gjort det enklare att komma igång med Upsales, dels genom fler standardintegrationer och bättre utbildning, dels genom en justerad prismodell som gör att kunderna själv kan välja vilken funktionalitet de vill ha. Vi har ett utvecklingsteam som arbetar nära kunderna vilket gör att vi kan vara lyhörda och snabba på att utveckla produkten efter kundens behov.

Vi kommer fortsätta öka våra investeringar i produktutveckling, då den kanske viktigaste delen av vår strategi är att bygga en produkt som säljare och säljchefer älskar. En fortsatt satsning på våra mobilappar kommer vara viktigt även under 2020, tillsammans med fortsatt utveckling av vårt integrationsbibliotek. Vi lägger dessutom mer tid på att använda all den data som våra användare genererar när de använder Upsales. Det pågår just nu ett antal mycket spännande initiativ inom Big Data och AI på Upsales där vi bygger funktionalitet som gör det ännu lättare för våra kunder att dra nytta av den information som finns i deras kunddatabaser.



**Daniel Wikberg**  
Verkställande direktör



# Styrelse

Enligt Bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av lägst tre och högst tio styrelseledamöter utan suppleanter. Bolagets styrelse består för närvarande av fyra styrelseledamöter utan suppleanter. Styrelseledamöterna är valda för tiden intill slutet av årsstämman 2020

Namn	Befattning	Födelseår	Invald	Innehav*
Tobias Fagerlund	Ordförande	1971	2019	Inget innehav
Baltsar Sahlin	Ledamot	1979	2017	76 500 aktier
Sebastian Törneman	Ledamot	1980	2019	8 500 aktier
Daniel Wikberg	Ledamot, VD	1980	2016	9 889 500 aktier

\*Avser eget samt närstående fysiska och juridiska personers innehav per 2019-12-31.

## Tobias Fagerlund

Styrelseordförande sedan 2019

**Utbildning och erfarenhet:** Juris kandidatexamen, Stockholms universitet. Är verksam som VD för det First North-noterade Global Gaming 555 AB.

*Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.*

## Sebastian Törneman

Styrelseledamot sedan 2019

**Utbildning och erfarenhet:** Gymnasieläroexamen med kandidat i statsvetenskap samt media och kommunikation, Stockholms universitet och Lärarhögskolan i Stockholm. Group Vice President, Norden, Benelux, Tyskland, Schweiz och Österrike i Splunk Services Sweden AB sedan 2019 och dessförinnan försäljningsdirektör i EMC Information Systems Sweden AB samt försäljningsdirektör respektive försäljningschef inom affärsområdet 'enterprise solutions' i Dell Aktiebolag.

*Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.*

## Baltsar Sahlin

Styrelseledamot sedan 2017

**Utbildning och erfarenhet:** Civilingenjörsexamen i industriell ekonomi, Linköpings Tekniska Högskola. Tidigare managementkonsult hos Applied Value AB och chef tillväxtprogram nya områden i Telefonaktiebolaget LM Ericsson.

*Beroende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare*

## Daniel Wikberg

Styrelseledamot sedan 2016

**Utbildning och erfarenhet:** Grundare av Upsales.

*Beroende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt till Bolaget och bolagsledningen.*

# Ledande befattningshavare

Nedanstående tabell anger namn, befattning, födelseår, anställningsår och värdepappersinnehav för Koncernens ledande befattningshavare.

Namn	Befattning	Födelseår	Anställd	Innehav*
Daniel Wikberg	VD	1980	2003	9 889 500 aktier
Elin Lundström	CFO	1992	2017	9 000 aktier
Fredrik Höglin	CSO	1980	2014	183 500 aktier
Joel Feist	CTO	1990	2013	36 000 aktier

\*Avser eget samt närstående fysiska och juridiska personers innehav per 2019-12-31.

## Daniel Wikberg

VD och koncernchef sedan 2003

Anställd i Koncernen sedan 2003.

## Elin Lundström

CFO sedan 2017

Anställd i Koncernen sedan 2017.

### Utbildning och erfarenhet:

Kandidatexamen i Business & Economics, Handelshögskolan i Stockholm.

## Fredrik Höglin

CSO sedan 2014

Anställd i Koncernen sedan 2014.

### Utbildning och erfarenhet:

Examen från IHM Business School.

## Joel Feist

CTO sedan 2013.

Anställd i Koncernen sedan 2013.

### Utbildning och erfarenhet:

Kandidatexamen i datavetenskap, Stockholms universitet.

2 0 1 9

# Årsredovisning

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31

# UPSALES





# Förvaltningsberättelse

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK)

## Verksamheten

Upsales är ett Software-as-a-Service företag (SaaS) som utvecklar och säljer webbaserade affärssystem med inriktning på försäljning, marknadsföring och analys. Vår vision är att skapa mätbara förbättringar inom sälj- och marknadsorganisationer hos B2B-företag.

## Produkten

Upsales plattform är utformad för att skapa snabba resultat, där kunderna kan komma igång snabbt, med minimal insats och utan dyra och tidskrävande konsultprojekt. Vi uppnår detta genom att bygga dynamiska lösningar och färdiga integrationer som kunden kan konfigurera själv utan att behöva skriva kod. Det gör att kunderna kan lansera en skarp miljö på ett par timmar eller dagar, istället för månader eller år som ofta är fallet med konkurrerande lösningar. Kunderna uppskattar den stora flexibiliteten och den korta vägen till resultat, då företag som vänder sig till Upsales vill lösa ett problem, inte investera i ett komplexa och tidskrävande implementationsprojekt.

Under året har vi ökat våra investeringar i produkten där fokus legat på att bygga en bredare plattform som uppfyller allt mer avancerade krav. Bland annat har vi lanserat stöd för betydligt mer komplex orderhantering genom våra moduler för automatiskt periodiserade intäkter, hantering av marginaler och täckningsbidrag samt smarta kalkylerande fält. Dessa är alla exempel på funktioner som bara

ett år tidigare krävde kundanpassade lösningar i form av konsultprojekt. Vi har även investerat betydande medel i vidareutveckling av våra mobilappar, något som varit väldigt uppskattat av våra användare och som i flera fall varit avgörande då vi vunnit affärer i konkurrens med stora internationella spelare. Som ett led i vår strategi att växa på nya marknader så har även produkten blivit mer internationell. Under året har vi bland annat utökat vårt samarbete med Bisnode, där vi nu kan erbjuda demografisk och finansiell data för företag i hela 240 länder, det är ett stort steg då vi tidigare enbart haft täckning för den nordiska marknaden.

Vi kommer fortsätta öka våra investeringar i produktutveckling, då den kanske viktigaste delen av vår strategi är att bygga en produkt som säljare och säljchefer älskar. En fortsatt satsning på våra mobilappar kommer vara viktigt även under 2020, tillsammans med fortsatt utveckling av vårt integrationsbibliotek. Vi lägger dessutom mer tid på att använda all den data som våra användare genererar när de använder Upsales. Det pågår just nu ett antal mycket spännande initiativ inom Big Data och AI på Upsales där vi bygger funktionalitet som gör det ännu lättare för våra kunder att dra nytta av den information som finns i deras kunddatabaser.

## Förvaltningsberättelse: Fortsättning

### Affärsmodell och tillväxt

Vår strategi är att växa vår Annual Recurring Revenue (ARR) som består av de licenser och tilläggstjänster våra kunder prenumererar på. Vi investerar i produkten för att öka den genomsnittliga intäkten per kund, samtidigt som vi fortsätter att rekrytera fler medarbetare som arbetar med befintliga och nya kunder på såväl den svenska som andra marknader.

Vår viktigaste källa till nya kunder är, och har alltid varit, nöjda befintliga kunder som talar gott om Upsales till sina vänner och kollegor. Därför lägger vi mycket tid och resurser på den delen av Upsales som kallas Customer Success som hjälper kunderna att komma igång och få maximal nytta av produkten.

### Notering på Nasdaq First North

Under året noterades bolagets aktie på Nasdaq First North. Vi är väldigt tacksamma för det stora intresset att investera i Upsales, och vi är särskilt glada för att medarbetare och kunder som tror på Upsales har kunnat bli delägare i företaget.

### Covid-19

Styrelsen bedömer att utbrottet av viruset Covid-19 skulle kunna få en negativ effekt på företagets resultat på nya året, men att styrelsen i dagsläget inte kan bedöma eventuell omfattning. Styrelsen följer aktivt utvecklingen och vidtar löpande åtgärder för att begränsa effekten. Ledningsgruppen har tagit fram en contingency plan för att minska kostnader om det skulle behövas.

Företagets säte är i Stockholm.

# Väsentliga händelser under året

**24 april**  
2019

Upsales aktie noterades på Nasdaq First North och bolaget genomförde i samband med det en nyemission om 1 140 000 aktier, motsvarande 25,1 MSEK.

**24 maj**  
2019

Ytterligare 170 000 aktier emitterades, motsvarande 3,7 MSEK i samband med avslutande av stabiliseringsåtgärd och utnyttjande av övertilldelningsoption.



# Ägarförhållanden

Aktieägare, 2019-12-31	Antal aktier	Röster och kapital, %
Zenvestment Holding AB <i>(ägs till 100 % av Daniel Wikberg, VD)</i>	9 889 500	59,47 %
Swedbank Robur Fokus	1 296 772	7,80 %
Fibonacci Growth Capital	1 071 001	6,44 %
BNY Mellon SA/NV (Former BNY, W8IMY)	485 817	2,92 %
Core Ny Teknik	404 162	2,43 %
Anders Julin AB	306 000	1,84 %
Comfocus AB	306 000	1,84 %
Brown Brothers Harriman & CO, W9	210 458	1,27 %
Dernulf, David	205 500	1,24 %
Höglin, Fredrik	183 500	1,10 %
Övriga aktieägare	2 269 290	13,65 %
<b>Totalt</b>	<b>16 628 000</b>	<b>100%</b>

# Flerårsöversikt

## Flerårsjämförelse\*, koncernen

	2019	2018	2017
Nettoomsättning	67 688 049	57 033 495	32 262 159
Res. efter finansiella poster	3 139 798	1 536 805	-21 822 753
Res. i % av nettoomsättningen	4,63	2,69	-67,64
Balansomslutning	62 823 480	55 772 899	55 804 921
Soliditet (%)	32,36	-15,81	-15,78
Avkastning på eget kapital (%)	54,56	-17,44	-6 583,13
Kassalikviditet (%)	94,64	53,28	47,71
EBITDA	12 519 502	10 704 659	-12 268 345
ARR (MSEK)	69,8	57,0	49,6
Operativt kassaflöde	11 987 608	6 865 376	5 740 826

\*Definitioner av nyckeltal, se noter

## Flerårsjämförelse\*, moderföretaget

	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning	0	0	0	0
Res. efter finansiella poster	-3 674 108	-758 031	-836 445	9 848 893
Balansomslutning	37 066 793	30 320 002	36 037 968	26 722 266
Soliditet (%)	99,47	28,62	26,18	37,23
Avkastning på eget kapital (%)	-16,13	-8,36	-8,62	197,94
EBITDA	-3 431 545	-77 373	-136 013	-9 163
ARR (MSEK)	0	0	0	0
Operativt kassaflöde	-3 920 739	-717 967	5 863 555	

\*Definitioner av nyckeltal, se noter

## Förändringar i eget kapital, koncern

	Aktiekapital	Överkursfond	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	612 720	323 400	13 750 118	-23 507 051	-8 820 813
Nyemission	52 400	28 767 600			28 820 000
Emissionsutgifter		-2 452 404			-2 452 404
Teckningsoptioner				207 698*	207 698
Fond för utvecklingsutgifter			946 791	-946 791	
Årets resultat				2 589 404	2 589 404
Årets omräkningsdifferens				-13 567	-13 567
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>665 120</b>	<b>26 638 596</b>	<b>14 696 909</b>	<b>-21 670 307</b>	<b>20 330 318</b>

## Förändringar i eget kapital, moderföretag

	Aktiekapital	Övrigt bundet kapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
Belopp vid årets ingång	612 720		8 825 248	-758 031	8 067 217
Nyemission	52 400		28 767 600		28 767 600
Emissionsutgifter			-2 452 404		-2 452 404
Teckningsoptioner			207 697*		207 698
Resultatdisposition enl årsstämma			-758 031	758 031	0
Årets resultat				1 615 740	1 615 740
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>665 120</b>	<b>0</b>	<b>34 590 110</b>	<b>1 615 740</b>	<b>36 205 850</b>

\* Under 2019 har 229 500 teckningsoptioner emitterats till marknadsmässiga villkor. Teckningsoptionerna är ställda till ledande befattningshavare och nyckelpersoner och medför rätt att under perioden 1 mars 2022 till 31 mars 2022 teckna en aktie per option för 38 kr/aktie.

## Förslag till vinstdisposition

Förslag till disposition av bolagets vinst

Till årsstämmans förfogande står	
Balanserad vinst	8 067 217
Överkursfond	26 315 196
Teckningsoptioner	207 697
Årets vinst	1 615 740
	36 205 850
Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres	36 205 850
	36 205 850

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.



# Resultaträkning

Not	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Rörelsens intäkter m.m.</b>		
Nettoomsättning	67 688 049	57 033 495
Aktiverat arbete för egen räkning	4 234 394	3 930 107
Övriga rörelseintäkter	300 106	125 235
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>72 222 549</b>	<b>61 088 837</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>		
Handelsvaror	0	-7 613
Övriga externa kostnader	-27 759 213	-21 710 126
Personalkostnader	2 -31 822 422	-28 593 514
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-8 929 945	-8 236 898
Övriga rörelsekostnader	-121 412	-72 925
	<b>-68 632 992</b>	<b>-58 621 076</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>3 589 557</b>	<b>2 467 761</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>		
Resultat från andelar i koncernföretag	-109 845	0
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	30 378	5 939
Övriga ränteintäkter från koncernföretag	0	25 484
Räntekostnader och liknande resultatposter	-370 292	-962 379
	<b>-449 759</b>	<b>-930 956</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>3 139 798</b>	<b>1 536 805</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>3 139 798</b>	<b>1 536 805</b>
Skatt på årets resultat	-550 394	-1 472 336
<b>Årets resultat</b>	<b>2 589 404</b>	<b>64 469</b>
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,161	0,004
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,161	0,004
Genomsnittligt antal aktier	16 067 084	15 318 000*
Antal aktier vid periodens utgång	16 628 000	15 318 000*

\*Omräknat till antal aktier efter split oktober 2018, 1:1500

# Balansräkning: Tillgångar

	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	3	3 659 388	6 431 514
Aktiverade kostnader för utvecklingsarbete	4	15 758 447	16 401 206
		<b>19 417 835</b>	<b>22 832 720</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	5	1 928 032	1 615 748
		<b>1 928 032</b>	<b>1 615 748</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Uppskjuten skattefordran		1 252 055	1 781 852
Andra långfristiga fordringar	7	10 000	10 000
		<b>1 262 055</b>	<b>1 791 852</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>22 607 922</b>	<b>26 240 320</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		19 953 179	17 481 052
Aktuell skattefordran		98 108	85 368
Övriga fordringar		502 374	22 127
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 120 849	3 057 406
		<b>23 674 510</b>	<b>20 645 953</b>
<b>Kassa och bank</b>			
Kassa och bank	9	16 541 048	8 886 626
		<b>16 541 048</b>	<b>8 886 626</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>40 215 558</b>	<b>29 532 579</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>62 823 480</b>	<b>55 772 899</b>

# Balansräkning: Eget kapital och skulder

	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	12	665 120	612 720
Fond för utvecklingsutgifter		14 696 909	13 730 118
Övrigt tillskjutet kapital		26 315 196	323 400
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-21 346 908	-23 487 051
<b>Summa eget kapital</b>		<b>20 330 317</b>	<b>-8 820 813</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	8	0	9 166 667
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>0</b>	<b>9 166 667</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut		0	15 833 334
Leverantörsskulder		3 621 121	3 838 343
Övriga skulder		5 192 724	5 211 871
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		33 679 318	30 543 497
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>42 493 163</b>	<b>55 427 045</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>62 823 480</b>	<b>55 772 899</b>

# Kassaflödesanalys

	Not	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		3 589 557	2 467 761
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		8 929 945	8 236 898
Erhållen ränta m.m.		30 378	31 423
Erlagd ränta		-370 292	-962 379
Betald inkomstskatt		-33 337	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>12 146 251</b>	<b>9 773 703</b>
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>			
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		-2 522 127	-5 084 364
<i>Minskning(+)/ökning(-) av fordringar</i>		-545 968	2 194 933
Minskning(-)/ökning(+) av leverantörsskulder		-217 222	746 738
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder		3 126 674	-765 634
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>11 987 608</b>	<b>6 865 376</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av goodwill	3	0	0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	4	-4 767 698	-4 487 152
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	5	-886 932	-853 344
Försäljning av leasingavtal		-207 514	0
Förvärv av koncernföretag	6	0	0
Försäljning av andelar i koncernföretag		-26 618	0
Årets lämnade lån till koncernföretag	7	0	370 000
Återbetalning av lån från utomstående		0	41 369
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-5 888 762</b>	<b>-4 929 127</b>

# Kassaflödesanalys: Fortsättning

Not	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Årets nyemission	26 367 596	0
Teckningsoptioner	207 698	0
Ändring kortfristiga finansiella skulder	-15 833 334	3 504 903
Amortering långfristiga lån	-9 166 667	-3 504 902
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>1 575 293</b>	<b>1</b>
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>7 674 139</b>	<b>1 936 250</b>
Likvida medel vid årets början	8 886 626	7 027 972
Kursdifferens i likvida medel	-19 717	-77 596
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>16 541 048</b>	<b>8 886 626</b>



# Resultaträkning

	Not	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Rörelsens intäkter m.m.</b>			
Nettoomsättning		0	0
<b>Summa rörelsens intäkter</b>		<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader		-1 441 935	-77 373
Personalkostnader	2	-1 989 610	0
		<b>-3 431 545</b>	<b>-77 373</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-3 431 545</b>	<b>-77 373</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-242 563	-680 658
		<b>-242 563</b>	<b>-680 658</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-3 674 108</b>	<b>-758 031</b>
<b>Bokslutsdispositioner</b>			
Erhållna koncernbidrag		4 561 986	0
		<b>4 561 986</b>	<b>0</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>887 878</b>	<b>-758 031</b>
Skatt på årets resultat		727 862	0
<b>Årets resultat</b>		<b>1 615 740</b>	<b>-758 031</b>

# Balansräkning: Tillgångar

	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	3	0	0
Aktiverade kostnader för utvecklingsarbete	4	0	0
		<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	5	0	0
		<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	6	29 232 000	29 232 000
Uppskjuten skattefordran		727 862	0
Andra långfristiga fordringar	7	0	0
		<b>29 959 862</b>	<b>29 232 000</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>22 607 922</b>	<b>29 232 000</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Övriga fordringar		324 599	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		37 777	0
		<b>362 376</b>	<b>0</b>
<b>Kassa och bank</b>			
Kassa och bank	9	6 744 555	1 088 002
		<b>6 744 555</b>	<b>1 088 002</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>7 106 931</b>	<b>1 088 002</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>37 066 793</b>	<b>30 320 002</b>

# Balansräkning: Eget kapital och skulder

	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<b>Eget kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	12	665 120	612 720
<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>665 120</b>	<b>612 720</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond		26 315 196	323 400
Balanserat resultat		8 274 914	8 501 848
Årets resultat		1 615 740	-758 031
		<b>36 205 850</b>	<b>8 067 217</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>36 870 970</b>	<b>8 679 937</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
	8		
Skulder till kreditinstitut		0	5 833 335
Skulder till koncernföretag		0	1 600 000
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>0</b>	<b>7 433 335</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut		0	14 166 666
Leverantörsskulder		0	40 064
Skulder till koncernföretag		40 014	0
Aktuell skatteskuld		12 130	0
Övriga skulder		113 679	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		30 000	0
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>195 823</b>	<b>14 206 730</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>37 066 793</b>	<b>30 320 002</b>

## Kassaflödesanalys

	Not	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		-3 431 545	-77 373
Erlagd ränta		-242 563	-680 658
Betald inkomstskatt		12 130	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-3 661 978</b>	<b>-758 031</b>
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>			
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		0	0
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar		-362 376	0
Minskning(-)/ökning(+) av leverantörsskulder		-40 064	40 064
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder		143 679	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-3 920 739</b>	<b>-717 967</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Årets lämnade lån till koncernföretag	7	0	370 000
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>0</b>	<b>370 000</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Årets nyemission		26 367 595	0
Teckningsoptioner		207 698	0
Upptagna långfristiga lån		3 002 000	0
Ändring av kortfristiga finansiella skulder		-14 166 666	3 088 235
Amortering av långfristiga lån		-5 833 335	-8 088 234
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>9 577 292</b>	<b>-4 999 999</b>
<b>Förändring av likvida medel</b>		<b>5 656 553</b>	<b>-5 347 966</b>
Likvida medel vid årets början		1 088 002	6 435 968
Kursdifferens i likvida medel		0	0
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>6 744 555</b>	<b>1 088 002</b>

# Noter

## Not 1: Redovisnings- och värderingsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning.

Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Fordringar

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

### Övriga tillgångar, avsättningar och skulder

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### Intäktsredovisning

Inkomsten redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Licenintäkter periodiseras över avtalens löptid. Konsulttimmar intäktsredovisas i den period arbete är utfört. Övriga inkomstkällor intäktsredovisas vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter.

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod förutom mark som inte skrivs av. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

Inventarier, verktyg och maskiner	Antal år: 5
-----------------------------------	----------------

### Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Pågående projekt skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	Antal år: 3-5
Goodwill	5

Företaget tillämpar den s.k. "aktiveringsmodellen" avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i BFNAR 2012:1 aktiveras som immateriell anläggningstillgångar och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod. En omföring från fritt eget kapital till fond för utvecklingsavgifter inom bundet eget kapital görs för motsvarande belopp som aktiverats under året. Återföring från fonden till fritt eget kapital sker med motsvarande belopp som redovisade avskrivningar / nedskrivningar.

### Leasing

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.



# Noter

## Inkomstskatt

Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats.

Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det redovisade värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Temporära skillnader beaktas ej i skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller joint venture om företaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Skillnader som härrör från den första redovisningen av goodwill eller vid den första redovisningen av en tillgång eller skuld såvida inte den hänförliga transaktionen är ett rörelseförvärv eller påverkar skatt eller redovisat resultat utgör inte heller temporära skillnader.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

## Omräkning av poster i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

## Koncernredovisning

### Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade egetkapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undan-

# Noter

tag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i

koncernredovisningen det förvärvade företags intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

## Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företags identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

## Eliminering av transaktioner mellan koncernföretag och intresseföretag

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter och kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer vid transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet. Orealiserade vinster som uppkommer vid transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns någon indikation på något nedskrivningsbehov.

# Noter: Upplysningar till enskilda poster

## Not 2: Medelantal anställda

Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
<b>Medelantal anställda</b>	<b>38</b>	<b>41</b>	<b>1</b>	<b>0</b>

## Not 3: Goodwill

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärde	13 858 858	13 858 857	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-357 901	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	13 500 957	13 858 857	0	0
Ingående avskrivningar	-7 427 344	-4 655 572	0	0
Försäljningar/utrangeringar	316 861	0	0	0
Årets avskrivningar	-2 731 086	-2 771 771	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-9 841 569	-7 427 343	0	0
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>3 659 388</b>	<b>6 431 514</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Not 4: Aktiverade kostnader för utvecklingsarbete

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärde	33 145 576	28 658 424	0	0
Inköp	4 767 697	4 487 152	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	37 913 273	33 145 576	0	0
Ingående avskrivningar	-16 744 370	-11 899 600	0	0
Årets avskrivningar	-5 410 457	-4 844 771	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-22 154 827	-16 744 370	0	0
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>15 758 446</b>	<b>16 401 206</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Noter: Upplysningar till enskilda poster

### Not 5: Inventarier, verktyg och installationer

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärde	2 808 018	3 251 764	0	0
Inköp	886 932	773 085	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	-1 216 832	0	0
Omräkningsdifferens	0	1	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>3 694 950</b>	<b>2 808 018</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Ingående avskrivningar	-1 192 270	-1 869 002	0	0
Försäljningar/utrangeringar	213 754	1 300 639	0	0
Årets avskrivningar	-788 402	-623 907		
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 766 918</b>	<b>-1 192 270</b>		
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>1 928 032</b>	<b>1 615 748</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

### Not 6: Andelar i koncernföretag

Moderbolaget	Säte	Antal/Kap. andel %	2019-12-31	2018-12-31
Företag Organisationsnummer	Stockholm	10 200	Redovisat värde	Redovisat värde
Andelar i Upsales Nordic AB, 556641-2507		100,00%	29 232 000	29 232 000

Uppgifter om eget kapital och resultat	Eget kapital	Resultat
Andelar i Upsales Nordic AB	9 705 733	3 734 113
Andelar i Upsales Nordic AB Ingående anskaffningsvärde	29 232 000	29 232 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	29 232 000	29 232 000
Utgående redovisat värde	29 232 000	29 232 000

### Not 7: Andra långfristiga fordringar

Koncernen	2019-12-31	2018-12-31
Ingående depositioner	10 000	421 369
Amorteringar	0	-411 369
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>10 000</b>	<b>10 000</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>10 000</b>	<b>10 000</b>
<b>Moderbolaget</b>		
Ingående anskaffningsvärde	0	370 000
Amorteringar	0	-370 000
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Noter: Upplysningar till enskilda poster

### Not 8: Långfristiga skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Amortering inom 2 till 5 år	0	9 166 667	0	7 433 335
	0	9 166 667	0	7 433 335

### Not 9: Checkräkningskredit

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Beviljad checkräkningskredit uppgår till:	0	5 000 000	0	0

### Not 10: Ställda säkerheter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Företagsinteckningar	10 000 000	10 000 000	0	0
Andra ställda panter	200 000	200 000	0	0
<b>Summa ställda säkerheter</b>	<b>10 000 000</b>	<b>10 000 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

### Not 11: Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Styrelsen bedömer att utbrottet av viruset Covid-19 skulle kunna få en negativ effekt på företagets resultat på nya året, men att styrelsen i dagsläget inte kan bedöma eventuell omfattning. Styrelsen följer aktivt utvecklingen och vidtar löpande åtgärder för att begränsa effekten. Ledningsgruppen har tagit fram en contingency plan för att minska kostnader om det skulle behövas.

### Not 12: Antal aktier

Datum	Händelse	Förändring	Antal aktier
2019-01-01	Antal aktier vid årets ingång		15 318 000
2019-04-24	Nyemission, Notering Nasdaq First North	1 140 000	16 458 000
2019-05-24	Övertilldelningsoption	170 000	16 628 000
2019-12-31	Antal aktier vid årets utgång		16 628 000

### Not 13: Definition av nyckeltal

#### Soliditet

Justerat eget kapital i procent av balansomslutning

#### Avkastning på eget kapital

Resultat efter finansiella poster i procent av genomsnittligt justerat eget kapital. Rörelseresultat med tillägg för finansiella intäkter, i procent av genomsnittlig balansomslutning

#### EBITDA

Resultat före avskrivningar

#### ARR

Annual recurring revenue, bolagets årligen återkommande intäkter



Stockholm 2020-04-03

**Baltsar Sahlin**  
Styrelseledamot

**Sebastian Törneman**  
Styrelseledamot

**Tobias Fagerlund**  
Styrelseordförande

**Daniel Wikberg**  
Verkställande direktör och styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 3 april 2020

**Grant Thornton Sweden AB**

**Johan Grudet**  
Auktoriserad revisor

# UPSALES

**Upsales Tecknology AB** (publ)

Org.nr: 559060-1372

Sveavägen 21, 111 34 Stockholm

[www.upsales.com](http://www.upsales.com) | [info@upsales.com](mailto:info@upsales.com) | +46 (0)8-505 806 00

Transaktion 09222115557428280707



Signerat DW, TF, ST, BS, JG

# Verifikat

Transaktion 09222115557428280707

## Dokument

### Årsredovisning-2019 v10

Huvuddokument

34 sidor

Startades 2020-04-03 11:03:29 CEST (+0200) av Elin  
Lundström (EL)

Färdigställt 2020-04-03 12:35:04 CEST (+0200)

## Initierare

### Elin Lundström (EL)

Upsales Technology AB

Org. nr 559060-1372

[elundstrom@upsales.com](mailto:elundstrom@upsales.com)

0738306835

## Signerande parter

### Daniel Wikberg (DW)

Personnummer 198012080159

[dwikberg@upsales.com](mailto:dwikberg@upsales.com)



Namnet som returnerades från svenskt BankID var  
"DANIEL WIKBERG"

Signerade 2020-04-03 11:18:10 CEST (+0200)

### Tobias Fagerlund (TF)

Personnummer 7107280351

[tobias.fagerlund@icloud.com](mailto:tobias.fagerlund@icloud.com)



Namnet som returnerades från svenskt BankID var  
"Bertel Tobias Fagerlund"

Signerade 2020-04-03 11:17:49 CEST (+0200)

### Sebastian Törneman (ST)

Personnummer 8011241513

[storneman@splunk.com](mailto:storneman@splunk.com)



Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Carl  
Sebastian Törneman"

Signerade 2020-04-03 11:30:26 CEST (+0200)

### Baltsar Sahlin (BS)

Personnummer 7909040177

[baltsar.sahlin@gmail.com](mailto:baltsar.sahlin@gmail.com)



Namnet som returnerades från svenskt BankID var  
"BALTSAR SAHLIN"

Signerade 2020-04-03 11:10:35 CEST (+0200)



# Verifikat

Transaktion 09222115557428280707

**Johan Grudet (JG)**

Grant Thornton Sweden AB

*Personnummer 197810020318*

*johan.grudet@se.gt.com*



*Namnet som returnerades från svenskt BankID var*

*"JOHAN GRUDET"*

*Signerade 2020-04-03 12:35:04 CEST (+0200)*

This verification was issued by Scrive. Information in italics has been safely verified by Scrive. For more information/evidence about this document see the concealed attachments. Use a PDF-reader such as Adobe Reader that can show concealed attachments to view the attachments. Please observe that if the document is printed, the integrity of such printed copy cannot be verified as per the below and that a basic print-out lacks the contents of the concealed attachments. The digital signature (electronic seal) ensures that the integrity of this document, including the concealed attachments, can be proven mathematically and independently of Scrive. For your convenience Scrive also provides a service that enables you to automatically verify the document's integrity at: <https://scrive.com/verify>



# REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Upsales Technology AB  
Org.nr. 559060-1372

Rapport om årsredovisningen och  
koncernredovisningen

## Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Upsales Technology AB för år 2019. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 9-31 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

## Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

## Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen. Den andra informationen återfinns på sidorna 1-8 (men innefattar inte årsredovisningen, koncernredovisningen och vår revisionsberättelse avseende denna).

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

## Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

## Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Upsales Technology AB för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta

den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 3 april 2020

Grant Thornton Sweden AB

Johan Grudet

Auktoriserad revisor

## Verification

Transaction ID	HJCdYOVP8-By7A_K_NPI
Document	11501 RB ISA_AB_2019 Technology.pdf
Pages	2
Sent by	Jonas Brisland

## Signing parties

Johan Grudet	johan.grudet@se.gt.com	Method: BankID SE	Action: Sign
--------------	------------------------	-------------------	--------------

## Activity log

**E-mail invitation sent to johan.grudet@se.gt.com**  
2020-04-03 10:53:56 CEST,

**BankID authentication by JOHAN GRUDET**  
SSN 197810020318  
2020-04-03 12:38:14 CEST,

**Clicked invitation link JOHAN GRUDET**  
Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) AppleWebKit/537.36 (KHTML, like Gecko) Chrome/70.0.3538.102 Safari/537.36  
Edge/18.18362,2020-04-03 12:38:23 CEST,IP address: 88.131.44.131

**Document viewed by JOHAN GRUDET**  
Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) AppleWebKit/537.36 (KHTML, like Gecko) Chrome/70.0.3538.102 Safari/537.36  
Edge/18.18362,2020-04-03 12:38:24 CEST,IP address: 88.131.44.131

**Document signed by JOHAN GRUDET**  
Birth date: 1978/10/02,2020-04-03 12:40:15 CEST,

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.  
Copies of signed documents are securely stored by Verified.

