

ÅRSREDOVISNING &  
KONCERNREDOVISNING

# Upsales Technology AB

Org nr: 559060-1372

2022  
upsales

# Innehåll

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31.

<b>Detta är Upsales</b>	<b>1</b>
VD-kommentar	3
2022 i sammandrag	6
Investment case	7
Produkten	8
Produktnyheter från 2022	9
Kunder	11
Styrelse	14
Ledande befattningshavare	15
<b>Årsredovisning</b>	<b>16</b>
Förvaltningsberättelse	17
Väsentliga händelser under året	19
Ägarförhållanden	20
Flerårsöversikt	21
Förändring av eget kapital	22
Förslag till vinstdisposition	23
<b>Koncernen</b>	
Resultaträkning	24
Balansräkning	25
Kassaflödesanalys	27
<b>Moderbolaget</b>	
Resultaträkning	28
Balansräkning	29
Kassaflödesanalys	31
<b>Noter</b>	<b>32</b>
<b>Revisionsberättelse</b>	<b>41</b>
<b>Underskrifter</b>	<b>44</b>

# Om det var lätt att växa ett bolag, så hade alla företag varit framgångsrika.

Men verkligheten ser annorlunda ut.

Sju av tio nystartade företag misslyckas inom 10 år, och bara 9% når en omsättning på över 10 MSEK under samma tid.

*“Hur kommer det sig?”*

*“Jo, för att de inte får säljet att fungera”*

Försäljning är svårt och ett dåligt utförande är anledningen till att många aldrig lyckas.



**Upsales ger företag verktygen att omvandla sin verksamhet till en intäktsmotor på 60 minuter!**

# Detta är Upsales

Upsales är ett SaaS-bolag som hjälper snabbväxande B2B-företag att hitta nya affärsmöjligheter och vinna fler affärer.

Vår egenutvecklade mjukvara är den självklara sälj- och marknadsplattformen för små och medelstora bolag med höga tillväxtambitioner. Våra kunder ser försäljning som en kritisk faktor för att accelerera sin tillväxt.

Upsales kännetecknas av starkt momentum, hög ARR-tillväxt och hälsosamma kassaflöden. Vi har en skalbar affärsmodell där 92 % av intäkterna är återkommande.

Idag är vi ett av få techbolag som vuxit organiskt sedan start och vi är stolta över den effektivitet vi skapat inom organisationen.

*“Vår vision är att bygga den bästa säljplattformen för de snabbast växande bolagen”*



Daniel Wikberg  
Verkställande direktör

# VD-kommentar

Upsales avslutade 2022 med en ARR på 145,8 MSEK (111,8). Det motsvarar en tillväxt på 30,4% (29,4%) de senaste tolv månaderna.

**Tillväxten** accelererade under året och slutade med ett nytt all-time high under det fjärde kvartalet då ARR ökade med 9,5 MSEK (8,2).

**Nettoomsättningen** ökade med 39,1% (23,8%) till 129,6 MSEK (93,1). Detta innebär en ökning i tillväxttakten jämfört med 2021. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 33,7 MSEK (40,4).

Belopp i TSEK	Q1 2022	Q2 2022	Q3 2022	Q4 2022	Helår 2022
Nettoomsättning	29 507	32 244	32 665	35 165	129 580
Nettoomsättningstillväxt (%)	35,6	46,4	45,7	30,6	39,1
Andel årligen återkommande intäkter av nettoomsättningen (%)	88,4	91,0	97,1	92,7	92,4
Annual recurring revenue (ARR)	120 429	129 318	136 347	145 849	145 849
ARR-förändring under perioden	8 614	8 889	7 029	9 501	34 034
ARR-tillväxt under perioden (%)	7,7	7,4	5,4	7,0	30,4
Nettokassa (+) / nettoskuld (-) TSEK	75 759	43 658	48 934	64 438	64 438

Fortsättning på nästa sida →

# Viktiga milstolpar under 2022

Ett turbulent 2022 stod inte i vägen för Upsales. Jag är stolt över vårt team som under året förbättrat både kundnöjdhet och produktens kvalitet, samtidigt som tillväxten ökat. I osäkra tider är försäljning en högre prioritet för många företag, och nu står Upsales bättre positionerat än någonsin som ett kostnadseffektivt alternativ till de amerikanska jättarna.

## Ökad ARR, högre vinst och positiva kassaflöden

Under året ökade ARR med 34 MSEK (25,4), samtidigt som EBITDA ökade till 35,6 MSEK (19,8) och nettokassan var 64,4 MSEK (66,4).

## Satsningarna på customer success har genererat goda resultat

Stora investeringar i customer success under året har resulterat i lägre churn, ökat genomsnittligt ordervärde och genererat en större efterfrågan hos kunderna att köpa fler licenser och add-ons.

## Positiva trender i operationella KPI:er bäddar för fortsatt tillväxt

Under året har vi sett en positiv utveckling i våra operationella KPI:er som NPS och kundnöjdhet. En viktig del i vår strategi är att ha extremt nöjda kunder, eftersom det bäddar för fortsatt tillväxt.

## På god väg att bli marknadens mest GDPR-vänliga CRM

Under 2022 tog Upsales stora kliv framåt i att bli en helsvensk CRM-leverantör,

bl.a. genom att teckna avtal för ett eget datacenter på svenskt territorium. Under 2023 kommer vi bli ett av få mjukvarubolag som är helt oberoende av amerikanska underleverantörer, vilket medför att Upsales erbjudande blir ett av marknadens säkraste ur GDPR synpunkt.

## Ökad skalbarhet och förbättrad funktionalitet i produkten

Under året har produkten tagit stora kliv framåt, bland annat genom nya standardintegrationer som hjälper kunden att komma igång. Vi har även gjort stora förbättringar i vår funktionalitet för analys, marketing automation och lanserat en komplett abonnemangslösning för kunder med en prenumerationaffär.

## Upsales står starkt när vinden blåser

Upsales har inga skulder, en nettokassa på 64,4 MSEK och mer än 90 % återkommande intäkter, vilket gör oss moståndskraftiga i turbulenta tider. Till följd av vår starka finansiella position, föreslår styrelsen en utdelning på 1,25 SEK och en extraordinär utdelning på 0,75 SEK.

Fortsättning på nästa sida →

# Marknaden

Den globala marknaden för CRM-mjukvara fortsätter växa, och förutspås öka med 11.03 % per år till 2027 <sup>1</sup>. På samma gång ökar tydligheten kring GDPR och fler ställer högre krav på regelefterlevand. Detta i kombination med att Upsales fortsätter ta marknadsandelar och är nära ett erbjudande fritt från amerikanska underleverantörer skapar goda förutsättningar för tillväxt.

Marknaden drivs av en ökad efterfrågan på säljmjukvara från bolag i branscher som behöver digitaliseras, uppgradera förlegade lösningar och flytta till molnet. En ny trend vi ser, till följd av osäkerheten i världen, är att många tycker kostnadseffektivitet och skalbarhet i produkten är viktigare än förut. Företag vill snabbt kunna ställa om om förutsättningarna ändras, och inte vara inlåsta i dyra utdragna konsultprojekt. Tack vare den inbyggda skalbarheten i vår affärsmodell skapar detta ytterligare efterfrågan på Upsales tjänster.

## Effektiv säljmodell och expansion av befintliga kunder är nyckeln till fortsatt tillväxt

Kärnan i Upsales strategi är att skapa extremt nöjda kunder genom att leverera en skalbar produkt i världsklass.

Den grundar sig i konceptet "land and expand" som handlar om att sänka tröskeln för att bli kund och samtidigt göra det lätt att växa som befintlig kund. Vi har en effektiv säljprocess, som hjälper kunderna att få värde snabbt, samtidigt som det underlättar rekrytering och onboarding av nya medarbetare till säljorganisationen. Utöver detta, ser vi även en stor potential att växa den befintliga kundstocken. Vi tror att ARR går att växa till 500 MSEK enbart genom befintliga kunder. Allt detta, i kombination med fortsatt produktutveckling, att vi skalar teamet och investerar i customer success, banar vägen för fortsatt tillväxt.

---

<sup>1</sup> <https://www.statista.com/outlook/tmo/software/enterprise-software/customer-relationship-management-software/worldwide>

Fortsättning på nästa sida →

# Marknaden

## Ett av nordens mest effektiva SaaS-företag

Under året blev det tydligt att lönsamhet är viktigt, även för tillväxtbolag inom techsektorn. Upsales har varit ett av få SaaS-bolag, som redan innan techbubblan sprack, vuxit med lönsamhet och effektivitet på agendan. Ett viktigt nyckeltal för Upsales (och alla andra SaaS-bolag) är det som kallas för E40, eller "Rule of 40". Nyckeltalet ger en bra förståelse för hur ett bolag balanserar tillväxt mot lönsamhet och beräknas genom att summera årlig tillväxttakt i % och årlig kassaflödesmarginal:  $E40 = \text{Nettoomsättningstillväxt \%} + \text{Fritt kassaflöde-marginal \%}$ . En tumregel är att företag med en E40 över 40 betraktas som effektiva, där de allra bästa bolagen ligger långt över 100. Till skillnad från traditionella lönsamhetsmått visar E40 bolagets faktiska effektivitet, då kassaflöde alltid påverkas av förvärv, aktiverade utvecklingskostnader, och annat som ibland gömmer sig i balansräkningen. Upsales placerar sig i topp när det kommer till E40 för nordiska SaaS-bolag. Vi är ett skuldfritt bolag med 100 % organisk tillväxt och starka kassaflöden.



Daniel Wikberg  
Verkställande direktör

## 2022 i sammandrag

(jämfört med samma period föregående år)

### Annual recurring revenue (ARR)

**+30,4 %**

Ökade till 145,8 (111,8) MSEK, vilket motsvarar en ökning med 30,4 %

### EBITDA

**35,6 MSEK**

Ökade till 35,6 (19,8) MSEK

### Nettoomsättning

**+39,1 %**

Ökade till 129,6 (93,1) MSEK, vilket motsvarar en ökning med 39,1 %

### Resultat efter skatt

**22,5 MSEK**

Ökade till 22,5 (9,7) MSEK



# Investment case

Upsales har haft en lönsam självfinansierad tillväxt sedan bolaget grundades 2003. Vår SaaS-plattform är skalbar och kräver inte stora konsultinsatser. Våra kunder kommer igång snabbt och kostnadseffektivt, vilket attraherar såväl mindre som större kunder.

## Tre skäl att investera i Upsales:

# 92%

av intäkterna är repetitiva abonnemangsinträder.

### Effektiv och lönsam tillväxt med starka kassaflöden

Effektiv säljmodell med snabb avkastning på investeringar, vilket möjliggör stark tillväxt utan behov av externt kapital.

Den goda skalbarheten i produkten i kombination med hög andel återkommande intäkter ger en hög bruttomarginal.

# 8 Mdr SEK

värderas den svenska marknaden till, som dessutom har en stark underliggande tillväxt.

### Stor marknad med underliggande tillväxt

Snabbt växande marknad som drivs av en digitaliseringstrend och behov hos många företag att byta förlegade lösningar mot molntjänster.

Upsales tar löpande marknadsandelar och gynnas dessutom av att marknaden i sig förväntas växa med strax över 11 % per år de kommande 5 åren.

# 20 år

av organisk lönsam tillväxt

### Lång historik av lönsam och 100 % organisk tillväxt

Att tänka smart och kostnadseffektivt finns i Upsales DNA. Det är tack vare detta som vi är ett av få SaaS-bolag i Norden som lyckats växa snabbt med lönsamhet och med positiva kassaflöden.

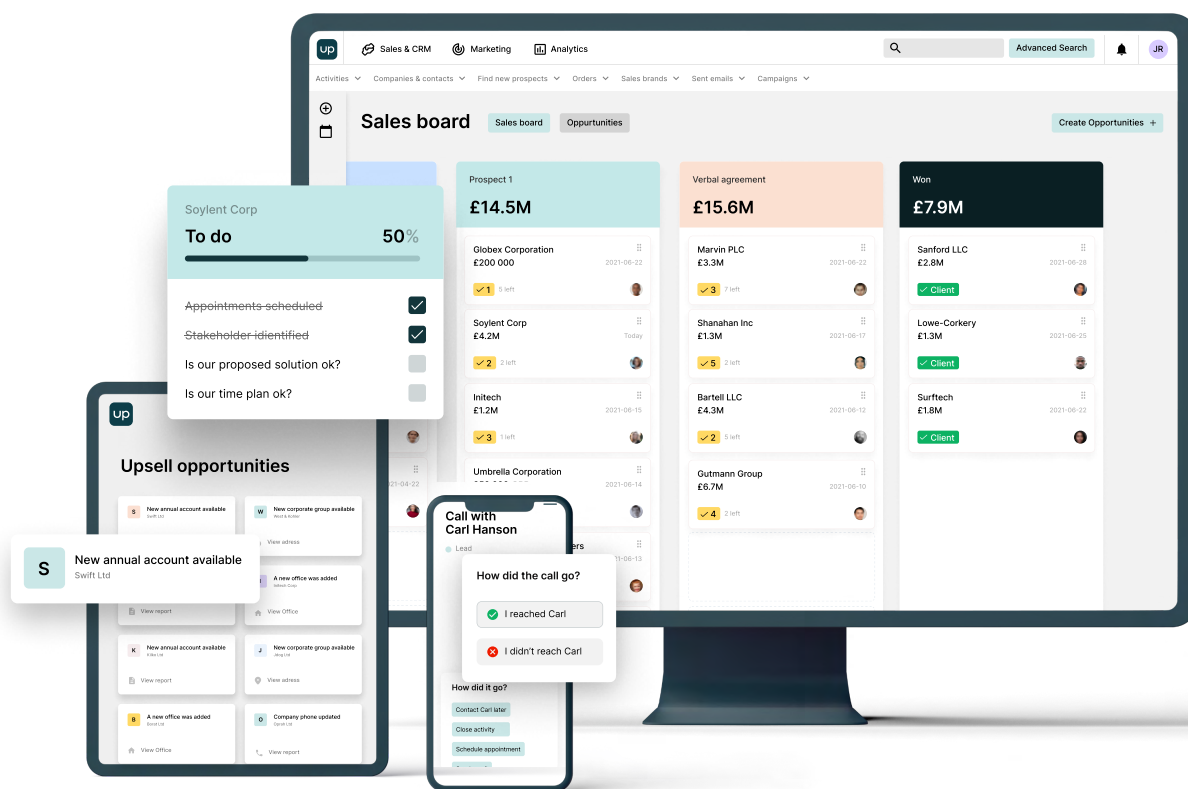
# Produkten

Vår vision är att bygga den bästa säljplattformen för de snabbast växande B2B-bolagen.

Produktstrategin fokuserar på att skapa en skalbar produkt, genom flexibla add-ons och standardintegrationer istället för skräddarsydda speciallösningar.

Upsales hjälper användaren att hitta nya affärsmöjligheter, vinna fler affärer och växa befintliga kunder. Våra integrationer gör att kunden kan samla och använda all data från sina affärssystem direkt i Upsales.


Dessa faktorer gör att Upsales effektiviserar användarens vardag, genom att automatisera arbetsuppgifter och ge AI-baserade förslag på t.ex. nya affärsmöjligheter och förbättringar i säljprocessen.




# Produktnyheter från 2022


Under 2022 har Upsales lanserat många funktioner och förbättringar som hjälper kunderna att växa snabbare.


Här är några exempel:

der 

Liknar era största kunder 

Visa 874 företag

le 

De mest lönsamma företagen i era branscher 

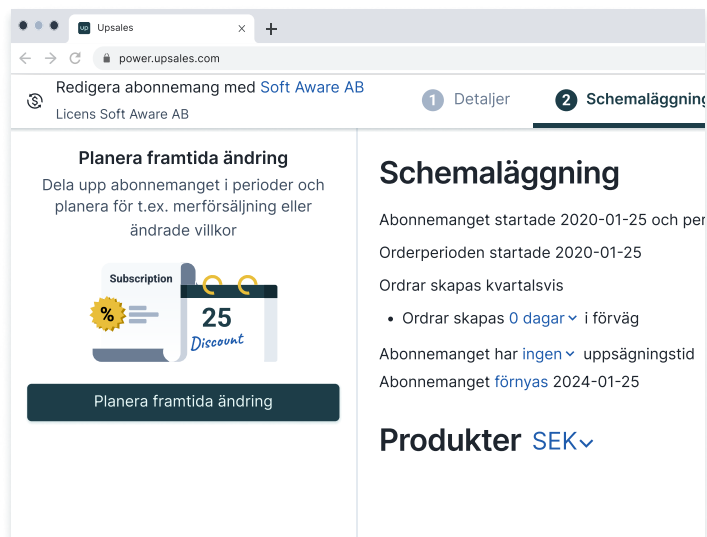
Visa 4 457 företag

## Prospecting

En kraftfull databas som hjälper användaren att hitta nya affärsmöjligheter, genom t.ex. AI-rekommenderade leads, koncerträdsöverblick och möjlighet att se bolagsstyrelsen.

## Subscription management

En fullskalig abonnemangshub för kunder med avancerade prenumerationsaffärer. Med sömlös hantering från lead till fakturering kan kunden få full kontroll över sin abonnemangsaffär. Automatiserar återkommande fakturering, ger komplett översikt av kundportföljen och erbjuder omfattande rapporteringsfunktioner.



4,5/5  
G2 Crowd



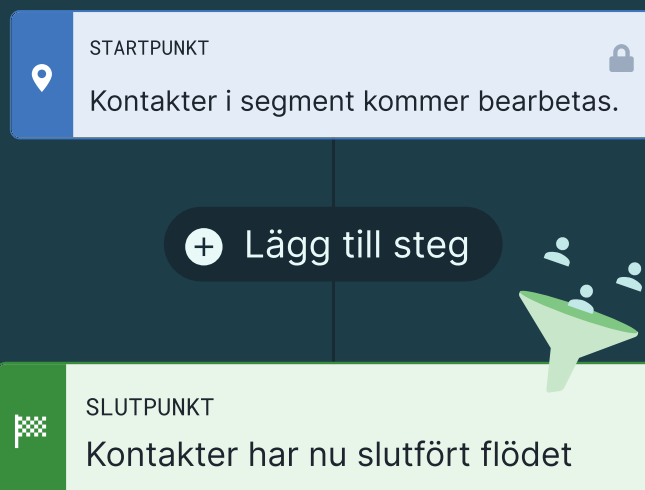
4,5/5  
Google reviews



4,7/5  
Capterra

## Marketing Automation

Hjälper kunden att jobba effektivare med marknadsföring. Vårt erbjudande passar för intäktsfokuserade marknadsavdelningar och har funktionalitet som hjälper kunden hitta nya leads och bearbeta prospekts till affär.



## App directory

Förbättrade integrationer och nya standardintegrationer som hjälper kunden effektivisera arbetsflödet och hitta affärsmöjligheter i sin egen data. App directory är en no-code lösning där kunden kan göra anpassningar utan att skriva kod.

## AI-baserade säljrapporter

Ett effektivt analyscenter med drag-and-drop widgets och insiktsfulla AI-rapporter.

Sold products per company

COMPANIES	Onboarding	Advanced logic	PRO	Cross-Sal
Auto Motivation	✓	✗	✓	✓
Beta Corp Inc	✗	✓	✓	✓
Consulty Inc	✓	✓	✓	✓
Downsales Inc	✗	✓	✓	✓
Log iStics	✓	✓	✓	✓
Look for fun Inc	✗	✓	✓	✓

Sales Q3

800K EUR ● 655K EUR ● 145 000

November goal Sales Left to target

# Kunder

Upsales målgrupp är små och medelstora tillväxtföretag inom B2B.

För dessa bolag är en hög effektivitet i försäljningen kritisk, vilket också ställer höga krav på oss när vi bygger produkten. Vi fokuserar främst på den svenska marknaden men har kunder i ett flertal europeiska länder.

Konkurrensen i detta segment kommer framförallt från amerikanska enterpriseerbjudanden som kräver komplexa implementationsprojekt och stora investeringar. Upsales har historiskt sett alltid varit konkurrenskraftiga i detta segment, och nu ser vi ett ökat intresse drivet av ett behov att bli kostnadseffektiv.

En viktig del i Upsales filosofi är att inte arbeta med partners, vi skapar vår framgång i nära dialog med kunderna.

## Detta åstadkom våra kunder under 2022:

Antal vunna affärer

**1 970 000**

Total säljsumma

**46,7 Mdr** SEK

Ökad försäljning

**25 %**

# Så skapar vi värde för våra kunder

## Från 30 till 130 anställda och 290M SEK med Upsales

Visual Art har använt Upsales i över ett decennium. De siktar på en IPO och målet har varit att expandera internationellt. För Visual Art har det varit viktigt att nya säljare i de internationella säljteamen kommer igång snabbt. Med Upsales AI-baserade prospekteringsverktyg har säljarna snabbt kunnat hitta prospekts som liknar Visual Arts bästa kunder i Sverige.

Detta har hjälpt Visual Art att säkerställa den organiska tillväxten inom gruppen. Innan Visual Art skaffade Upsales var det en huvudvärk att följa upp på alla säljteam i Europa. Sedan några år tillbaka är de flitiga användare av Upsales business intelligence verktyg Insights. Detta ger ledningsgruppen en överblick av prestationen hos såväl individer som team och länder. Nu kan de enkelt hålla koll på data och KPI:er som ser till att de upprätthåller en sund verksamhet på varje marknad.

Sammanfattningsvis är teamet på Visual Art **mycket nöjda med Upsales**.

*"Vi har fått mycket mer än bara en produkt. Det slår mig att varje gång jag pratar med någon på Upsales att det är roligt och inspirerande. Jag känner framförallt att de har en djup förståelse för försäljning"*

Andreas Ström  
Chief Revenue Officer

### VISUALART

Visual Art är en ledande fullservicebyrå inom digital kommunikation. Deras kundportfölj inkluderar företag som McDonald's, ICA, Kesko, Circle K, 7-Eleven och Unibail-Rodamco-Westfield. Idag har Visual Art kunder i 39 länder, över 290 miljoner i omsättning och 65.000 mjukvarulicenser ute. Under de senaste åren har de genom att använda Upsales vuxit från 30 till 130 anställda.

# Så skapar vi värde för våra kunder



**Jiyan Duran**  
Sales Director  
Karma

”De flesta CRM-verktygen kan presentera vilka siffror man har nått fram till, det brukar inte vara den komplexa delen. Det jag har saknat i ett system och det som Upsales ger mig är att kunna visa mig vägen dit. Vad krävdes av säljarna för att nå det här målet? Och att visa det inte bara för mig utan även för säljarna. Det är den bryggan som Upsales ger mig. Upsales gör det också superenkelt för mig att rapportera alla delar till ledningen: siffrorna, resan som tog oss dit och vägen vi har framför oss.”

”Eftersom Steelwrist växer i snabb takt så ansluter sig nya personer regelbundet till företaget. Detta skapar behov av ett CRM som anställda kan lära sig att använda snabbt med minimal utbildning. Upsales intuitiva gränssnitt, automatiseringsfunktioner och dedikerade onboardingutbildning gör det till ett särskilt attraktivt alternativ i detta avseende.”



**Stefan Stockhaus**  
CEO & Founder  
Steelwrist

Fortnox

WISE  
GROUP

VISUALART

NOA  
The North  
Alliance

Offerta

KARMA

jurek

CSG  
COMPUTER SECURITY GROUP



hitta  
.se

# Styrelse

Enligt Bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av lägst tre och högst tio styrelseledamöter utan suppleanter. Bolagets styrelse består för närvarande av fyra styrelseledamöter utan suppleanter.

Namn	Befattning	Födelseår	Invald	Innehav*
Baltsar Sahlin	Ordförande	1979	2017	40 000 aktier
Sebastian Törneman	Ledamot	1980	2019	8 500 aktier
Jesper Ingemarsson	Ledamot	1981	2021	3 000 aktier
Daniel Wikberg	Ledamot, VD	1980	2016	8 248 500 aktier

\*Avser eget samt närstående juridiska personers innehav per 2022-12-31.



## Baltsar Sahlin

Styrelseordförande sedan 2021.

**Utbildning och erfarenhet:** Civilingenjörsexamen i industriell ekonomi, Linköpings Tekniska Högskola. VD och grundare av företagskortsbolaget Mynt. Tidigare managementkonsult hos Applied Value AB och chef tillväxtprogram nya områden i Telefonaktiebolaget LM Ericsson.

Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.



## Jesper Ingemarsson

Styrelseledamot sedan 2021.

**Utbildning och erfarenhet:** Master of Science in Business Law, Jönköping International Business School och Chulalongkorn University Bangkok Thailand. Fastighetsutvecklare på Fastighets AB Balder sedan 2022 och sedan 2011 drivs parallellt även ekonomi- och juridikkonsultbolaget Perior Consulting AB. Mellan åren 2011 - 2022 verksam som bolagsjurist på fastighetsbolaget Jernhusen AB. Tidigare ägare och VD för KB Affärshuset, samt mellan åren 2007 - 2011 skatte- och affärsjurist på Grant Thornton Sweden AB.

Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.



## Sebastian Törneman

Styrelseledamot sedan 2019.

**Utbildning och erfarenhet:** Gymnasieläroexamen med kandidat i statsvetenskap samt media och kommunikation, Stockholms universitet och Lärarhögskolan i Stockholm. Anställd i Splunk Services Sweden AB sedan 2017 med nuvarande befattning Vice President, EMEA Sales. Dessförinnan försäljningsdirektör i EMC Information Systems Sweden AB samt försäljningsdirektör respektive försäljningschef inom affärsområdet Enterprise solutions i Dell Aktiebolag

Oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt Bolaget och bolagsledningen.



## Daniel Wikberg

Styrelseledamot sedan 2016.

**Utbildning och erfarenhet:** Grundare av Upsales.

Beroende i förhållande till Bolagets större aktieägare samt till Bolaget och bolagsledningen.



# Ledande befattningshavare

Nedanstående tabell anger namn, befattning, födelseår, anställningsår och aktieinnehav för Koncernens ledande befattningshavare.

Namn	Befattning	Födelseår	Anställd	Innehav*
Daniel Wikberg	VD	1980	2003	8 248 500 aktier
Elin Lundström	CFO	1992	2017	26 350 aktier
Dennis Lindell Schettini	Head of CS	1990	2018	0 aktier
Joel Feist	CPO	1990	2013	48 800 aktier
Fredrik Seidl	CTO	1993	2016	8 477 aktier

\*Avser eget aktieinnehav per 2022-12-31.

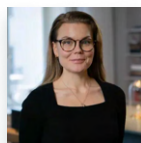


**Daniel  
Wikberg**

VD och koncernchef sedan 2003.

Anställd i Koncernen sedan 2003.

Se avsnitt "Styrelse".

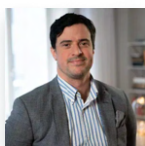


**Elin  
Lundström**

CFO sedan 2017.

Anställd i Koncernen sedan 2017.

Utbildning och erfarenhet: Kandidatexamen i Business & Economics, Handelshögskolan i Stockholm

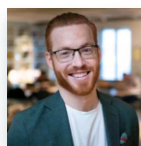


**Dennis  
Lindell Schettini**

Head of Customer Success sedan 2020.

Anställd inom koncernen sedan 2018.

Utbildning och erfarenhet: Masterexamen inom Geografiska informationssystem, Lunds Universitet.



**Joel  
Feist**

CPO

Anställd i Koncernen sedan 2013.

Utbildning och erfarenhet: Kandidatexamen i datavetenskap, Stockholms Universitet.



**Fredrik  
Seidl**

CTO sedan 2022.

Anställd inom koncernen sedan 2016.

Utbildning och erfarenhet: Kandidatexamen inom Data och systemvetenskap, Stockholms Universitet.

2 0 2 2

# Årsredovisning

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31.

upsales

# Förvaltningsberättelse

## Verksamheten

Upsales är ett Software-as-a-Service företag (SaaS) som utvecklar och säljer webbaserade affärssystem med inriktning på försäljning, marknadsföring och analys. Vår vision är att bygga den bästa säljplattformen för de snabbast växande bolagen.

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och verksamheten bedrivs i det helägda dotterbolaget Upsales Nordic AB.

Upsales Technologys aktie är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 24 april 2019. Aktien handlas under kortnamn UPSALE och har ISIN-kod: SE0011985514.

## Koncernstruktur

Upsales Technology är moderbolag i en koncern som utöver moderbolaget består av Upsales Nordic AB (556641-2507) där verksamheten bedrivs. Upsales Nordic AB har i sin tur ett dotterbolag i Tyskland, Upsales GmbH (HRB 187049 B) där verksamheten under 2022 varit vilande.

## Utdelningspolicy

Styrelsen har beslutat att 50 % av fritt kassaflöde delas ut till aktieägarna såvida inte rörelsens expansion kräver kapital. Vid bedömning av utdelningens storlek beaktas bolagets investeringsalternativ, finansiella ställning samt kapitalstruktur.

Med hänsyn till koncernens kassa och finansiella ställning har styrelsen inför stämman den 4 maj 2023 föreslagit en ordinarie utdelning om 1,25 kr per aktie och en extra utdelning om 0,75 kr per aktie.

## Valutaexponering

Koncernen har betalningsflöden i olika valutor i länder från vilka inköp och försäljning sker från/till, däribland EUR, GBP och USD.

## Covid-19

Styrelsen har under året fortsatt följa händelseutvecklingen kring viruset Covid-19 men inte kunnat se någon betydande negativ effekt på bolagets verksamhet. Styrelsen och ledningen kommer fortsätta att aktivt följa utvecklingen och vid behov vidta åtgärder löpande för att begränsa effekten på bolagets verksamhet.

# Förvaltningsberättelse: Fortsättning

## Kriget i Ukraina

Rysslands angepp på Ukraina har haft inverkan på både säkerhetsläget i Europa och världsekonomin. Upsales har ingen exponering mot Ukraina och styrelsen ser ingen direkt påverkan på verksamheten men kommer fortsätta följa utvecklingen kring hur världsekonomin påverkas.

## Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under året till 129,6 (93,1) MSEK vilket motsvarar en ökning om 39,1 % i jämförelse med samma period föregående år.

## Resultat

- Resultat före avskrivningar (EBITDA) för perioden uppgick till 35,6 (19,8) MSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) för perioden uppgick till 28,5 (12,6) MSEK.
- Resultat före skatt uppgick till 28,6 (12,6) MSEK och resultat efter skatt uppgick till 22,5 (9,7) MSEK

## Kassaflöde och investeringar

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under 2022 till 33,7 (40,4) MSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 7,1 (8,1) MSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar avser balanserade utgifter för utvecklingsarbeten.

## Finansiell ställning

Upsales är en skuldfri koncern och har en hög andel återkommande licensintäkter som betalas årsvis i förskott. Detta medför en god intäktsvisibilitet och starka kassaflöden. Under 2022 har tillväxten fortsatt vara självfinansierad.

# Väsentliga händelser under året

**15 feb**

2022

Upsales styrelse beslutade den 15 februari att om att till årsstämman den 4 maj 2022 föreslå en extra utdelning om 1 krona per aktie utöver ordinarie utdelning om 1 krona per aktie.

**22 apr**

2022

Upsales styrelse beslutade att ändra språk för informationsgivning till engelska. Efter detta redovisas finansiella rapporter och pressmeddelanden på engelska.

**4 maj**

2022

Vid årsstämman beslutades ett teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram samt om emissionsbemyndigande för styrelsen.

# Ägarförhållanden

Aktieägare, 2022-12-31	Antal aktier	Röster och kapital, %
Zenvestment Holding AB (ägs till 100 % av Daniel Wikberg, VD)	8 248 500	48,99 %
Fibonacci Growth Capital	1 465 296	8,70 %
Danske Invest	1 442 187	8,56 %
TIN Fonder	976 833	5,80 %
Herald Investment Management	725 817	4,31 %
SEB Fonder	629 849	3,74 %
NN Investment Partners	302 005	1,79 %
Nordnet Pensionsförsäkring	299 180	1,78 %
Anders Julin AB	281 000	1,67 %
Fredrik Höglin	183 500	1,09 %
Övriga aktieägare	2 284 208	13,57 %
<b>Total</b>	<b>16 838 375</b>	<b>100%</b>

# Flerårsöversikt

## Flerårsjämförelse\*, koncernen

	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning (SEK)	129 579 779	93 135 392	75 212 435	67 688 049	57 033 495
Res. efter finansiella poster (SEK)	28 560 773	12 605 604	9 195 143	3 139 798	1 536 805
Res. i % av nettoomsättningen	22,04	13,53	12,22	4,63	2,69
Balansomslutning (SEK)	124 495 285	115 792 697	74 150 973	62 823 480	55 772 899
Soliditet (%)	29,46	33,40	36,63	32,36	-15,81
Avkastning på eget kapital (%)	77,88	38,29	38,72	54,56	-17,44
Kassaflöde från den löpande verksamheten	33 693 654	40 367 739	23 572 044	11 987 608	6 865 376

\*Definitioner av nyckeltal, se noter.

## Flerårsjämförelse\*, moderföretaget

	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning (SEK)	1 500 006	1 500 010	2 270 008	0	0
Res. efter finansiella poster (SEK)	22 506 086	-1 902 331	-974 962	-3 674 108	-758 031
Balansomslutning (SEK)	43 102 558	42 121 568	40 359 724	37 066 793	30 320 002
Soliditet (%)	97,59	98,56	98,38	99,47	28,62
Avkastning på eget kapital (%)	59,43	-4,68	-2,25	-16,13	-8,36

\*Definitioner av nyckeltal, se noter.

# Förändringar i eget kapital

## Förändringar i eget kapital, koncern

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl årets resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	665 120	17 409 488	28 286 226	-7 685 693	38 675 142
Nyemission	8 415		8 193 533		8 201 948
Teckningsoptioner				1 022 598	1 022 598
Avsättning till följd av årets investeringar		7 073 783		-7 073 783	0
Upplösning till följd av årets avskrivning		-5 575 087		5 575 087	0
Utdelning				-33 676 750	-33 676 750
Årets resultat				22 496 733	22 496 733
Årets omräkningsdifferens				-48 186	-48 186
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>673 535</b>	<b>18 908 184</b>	<b>36 479 759</b>	<b>-19 389 994</b>	<b>36 671 485</b>

## Förändringar i eget kapital, moderföretaget

	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	665 120	26 315 196	14 535 048	-81	41 515 283
Nyemission	8 415	8 193 533			8 201 984
Teckningsoptioner*			1 022 598		1 022 598
Utdelning			-33 676 750		-33 676 750
Omföring av årets resultat			-81	81	0
Årets resultat				25 000 088	25 000 088
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>673 535</b>	<b>34 508 729</b>	<b>-18 119 185</b>	<b>25 000 088</b>	<b>42 063 167</b>

\*Under 2022 har 180 736 teckningsoptioner emitterats till marknadsmässiga villkor. Teckningsoptionerna är ställda till nyckelpersoner och medför rätt att under perioden 1 juni 2025 till och med 30 juni 2025 teckna en aktie per option för 100,76 kr/aktie. Sammanlagd högsta utspädning med anledning av detta incitamentsprogram samt bolagets befintliga teckningsoptionsbaserade incitamentsprogram uppgår till 2,4 procent.



# Förslag till vinstdisposition

Förslag till disposition av bolagets vinst.

Till årsstämmans förfogande står	
Balanserad vinst	-18 119 186
Överkursfond	34 508 729
Årets resultat	25 000 088
<b>Summa</b>	<b>41 389 631</b>
Styrelsen föreslår utdelning med 2 kronor per aktie	33 676 750
Balanseras i ny räkning	7 712 881
<b>Summa</b>	<b>41 389 631</b>

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

# Resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
<b>Rörelsens intäkter m.m.</b>			
Nettoomsättning	2	129 579 779	93 135 392
Aktiverat arbete för egen räkning		6 273 000	7 570 079
Övriga rörelseintäkter		3 665 153	0
<b>Summa rörelsens intäkter</b>		<b>139 517 932</b>	<b>100 705 471</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader		-50 460 040	-31 738 368
Personalkostnader	3	-51 789 024	-49 145 686
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-7 153 265	-7 222 362
Övriga rörelsekostnader		-1 641 443	-27 514
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-111 043 772</b>	<b>-88 133 930</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>28 474 160</b>	<b>12 571 541</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Resultat från andelar i koncernföretag		0	8 741
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		98 376	31 585
Räntekostnader och liknande resultatposter		-11 763	-6 263
		<b>86 613</b>	<b>34 063</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>28 560 773</b>	<b>12 605 604</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>28 560 773</b>	<b>12 605 604</b>
Skatt på årets resultat	5	-6 064 040	-2 887 234
<b>Årets resultat</b>		<b>22 496 733</b>	<b>9 718 370</b>
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		1,34	0,58
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		1,33	0,57
Genomsnittligt antal aktier		16 787 078	16 628 000
Antal aktier vid periodens utgång	14	16 838 375	16 628 000

# Balansräkning: Tillgångar

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	7	18 908 183	17 409 487
		<b>18 908 183</b>	<b>17 409 487</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	9	6 114 711	3 855 570
		<b>6 114 711</b>	<b>3 855 570</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga fordringar	11	1 070 838	709 980
		<b>1 070 838</b>	<b>709 980</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>26 093 732</b>	<b>21 975 037</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		26 699 230	22 094 857
Aktuell skattefordran		29 848	11 671
Övriga fordringar		93 443	31 819
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	7 141 154	5 317 255
		<b>33 963 675</b>	<b>27 455 602</b>
<b>Kassa och bank</b>			
Kassa och bank		64 437 878	66 362 058
		<b>64 437 878</b>	<b>66 362 058</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>98 401 553</b>	<b>93 817 660</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>124 495 285</b>	<b>115 792 697</b>

# Balansräkning: Eget kapital och skulder

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	14	673 535	665 120
Övrigt tillskjutet kapital		36 479 759	28 286 226
Fond för utvecklingsutgifter		18 908 184	17 409 488
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-19 389 994	-7 685 692
<b>Summa eget kapital</b>		<b>36 671 485</b>	<b>38 675 142</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		3 704 989	11 488 437
Aktuell skatteskuld		7 705 870	4 017 050
Övriga skulder		6 338 110	5 445 872
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	70 074 831	56 166 196
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>87 823 800</b>	<b>77 117 555</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>124 495 285</b>	<b>115 792 697</b>

# Kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		28 474 160	12 571 541
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	16	6 998 749	7 222 362
Erhållna räntor		98 376	40 326
Erlagda räntor		-11 763	-6 263
Betald inkomstskatt		-2 393 397	-95 992
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>33 166 125</b>	<b>19 731 974</b>
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>			
Minskning(+)/ökning(-) av rörelsefordringar		-6 489 896	-6 687 922
Minskning(-)/ökning(+) av rörelseskulder		7 017 425	27 323 687
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>33 693 654</b>	<b>40 367 739</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Balanserade utgifter för internt utvecklade tillgångar	7	-6 273 000	-7 570 079
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	7	-800 783	-500 204
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	9	-3 682 802	-3 236 665
Förvärv av förvaltningsfastigheter		0	89 325
Förvärv av finansiella tillgångar		-586 938	0
Avyttring av finansiella tillgångar	11	226 080	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-11 117 443</b>	<b>-11 217 623</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		8 201 947	0
Teckningsoptioner		1 022 598	1 811 030
Utbetald utdelning till moderföretagets aktieägare		-33 676 750	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-24 452 205</b>	<b>1 811 030</b>
<b>Förändring av likvida medel/Årets kassaflöde</b>		<b>-1 875 994</b>	<b>30 961 147</b>
Likvida medel vid årets början		66 362 058	35 395 737
Kursdifferens i likvida medel		-48 186	5 174
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>64 437 878</b>	<b>66 362 058</b>

# Resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
<b>Rörelsens intäkter m.m.</b>			
Nettoomsättning	2	1 500 006	1 500 010
Övriga rörelseintäkter		127	0
<b>Summa rörelsens intäkter</b>		<b>1 500 133</b>	<b>1 500 010</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Personalkostnader	3	-2 237 016	-2 249 673
Övriga rörelsekostnader		-1 796 159	-1 161 328
		<b>-4 033 175</b>	<b>-3 411 001</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-2 533 042</b>	<b>-1 910 991</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Resultat från andelar i koncernföretag		25 000 000	0
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar		0	8 741
Ränteintäkter och liknande resultatposter		39 131	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		-3	-81
		<b>25 039 128</b>	<b>8 660</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>22 506 086</b>	<b>-1 902 331</b>
<b>Bokslutsdispositioner</b>			
Erhållna koncernbidrag		2 494 002	1 902 250
		<b>2 494 002</b>	<b>1 902 250</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>25 000 088</b>	<b>-81</b>
Skatt på årets resultat	6	0	0
<b>Årets resultat</b>		<b>25 000 088</b>	<b>-81</b>

# Balansräkning: Tillgångar

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	10	29 232 000	29 232 000
Andra långfristiga fordringar	11	1 052 838	709 980
		<b>30 284 838</b>	<b>29 941 980</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>30 284 838</b>	<b>29 941 980</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Fordringar hos koncernföretag		11 162 439	6 268 437
Kundfordringar		158 274	156 250
Aktuell skattefordran		29 848	11 671
Övriga fordringar		83 435	22 322
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	179 474	41 563
		<b>11 613 470</b>	<b>6 500 243</b>
<b>Kassa och bank</b>			
Kassa och bank		1 204 250	5 679 345
		<b>1 204 250</b>	<b>5 679 345</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>12 817 720</b>	<b>12 179 588</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>43 102 558</b>	<b>42 121 568</b>

# Balansräkning: Eget kapital och skulder

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	14	673 535	665 120
<b>Summa eget kapital</b>		<b>673 535</b>	<b>665 120</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond		34 508 729	26 315 196
Balanserad vinst eller förlust		-18 119 186	14 535 048
Årets resultat		25 000 088	-81
		<b>41 389 631</b>	<b>40 850 163</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>42 063 166</b>	<b>41 515 283</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		173 750	41 652
Aktuell skatteskuld		29 072	31 498
Övriga skulder		157 222	139 188
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	679 348	393 947
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>1 039 392</b>	<b>606 285</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>43 102 558</b>	<b>42 121 568</b>



# Kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		-2 533 042	-1 910 991
Erhållna räntor		39 131	8 741
Erlagda räntor		-3	-81
Betald inkomstskatt		-20 603	-9 285
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-2 514 517</b>	<b>-1 911 616</b>
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>			
Minskning(+)/ökning(-) av rörelsefordringar		6 067 389	-527 962
Minskning(-)/ökning(+) av rörelseskulder		16 767 096	-51 492
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>20 319 968</b>	<b>-2 491 070</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av finansiella tillgångar		-568 938	0
Avyttring av finansiella tillgångar		226 080	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-342 858</b>	<b>0</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		8 201 947	0
Teckningsoptioner		1 022 598	1 811 031
Utbetald utdelning till moderföretagets aktieägare		-33 676 750	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-24 452 205</b>	<b>1 811 030</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-4 475 095</b>	<b>-680 039</b>
Likvida medel vid årets början		5 679 345	6 359 384
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>1 204 250</b>	<b>5 679 345</b>

# Noter

## Not 1: Redovisningsprinciper

### Allmänna redovisningsprinciper

Belopp i SEK om inget annat anges.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Värderingsprinciper mm

#### Fordringar

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

#### Övriga tillgångar, avsättningar och skulder

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

#### Intäktsredovisning

Koncernen genererar intäkter från tjänster i form av abonnemang/licenser. Ersättningen för dessa tjänster periodiseras initialt, inkluderade i posten Förutbetalda intäkter och intäktsredovisas i den period då tjänsten utförs. Fakturering sker årsvis i förskott en månad innan ny avtalsperiod börjar. Konsulttimmar intäktsredovisas i den period arbete är utfört. Övriga inkomstkällor intäktsredovisas vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter.

#### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod.

Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

Nyttjandeperioder	År
Inventarier, verktyg och installationer	5

#### Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Pågående projekt skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

Tillgångar	År
Aktiverade kostnader för utvecklingsarbete	3-5
Goodwill	5

Företaget tillämpar den s.k. "aktiveringsmodellen" avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i BFNAR 2012:1 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod. En omföring från fritt eget kapital till fond för utvecklingsavgifter inom bundet eget kapital görs för motsvarande belopp som aktiverats under året. Återföring från fonden till fritt eget kapital sker med motsvarande belopp som redovisade avskrivningar/nedskrivningar.

#### Leasing

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

# Noter

## Omräkning av poster i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på röreslefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

## Finansiella instrument

Bolaget redovisar och värderar finansiella instrument till anskaffningsvärde.

## Kundfordringar

Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar redovisas till det lägsta av anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade det vill säga med avdrag för befarade förluster.

## Leverantörsskulder

Leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder redovisas till det belopp varmed de förväntas regleras.

## Kassa och bank

Kassa och bank redovisas till deras nominella belopp.

## Långfristiga fordringar

Långfristiga fordringar och långfristiga skulder värderas efter första redovisningen till upplupet anskaffningsvärde.

## Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla typer av ersättningar som koncernen lämnar till de anställda. Koncernens ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus, aktierelaterade ersättningar och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser, varken legala eller informella, att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Övriga planer klassificeras som förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har enbart avgiftsbestämda pensionsplaner. Koncernen har inga övriga långfristiga ersättningar till anställda.

## Aktierelaterade ersättningar

Moderbolaget har teckningsoptionsprogram som innebär att vissa nyckelpersoner erbjuds att köpa teckningsoptioner. Teckningsoptionerna värderas och säljs till marknadsvärde.

## Inkomstskatt

Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats.

Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det redovisade värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Temporära skillnader beaktas ej i skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller joint venture om företaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Skillnader som härrör från den första redovisningen av goodwill eller vid den första redovisningen av en tillgång eller skuld såvida inte den hänförliga transaktionen är ett rörelseförvärv eller påverkar skatt eller redovisat resultat utgör inte heller temporära skillnader.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

# Noter

## Eget kapital

För moderbolaget delas eget kapital in i bundet och fritt kapital i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

## Bokslutsdispositioner

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner. Koncernbidrag som lämnas till ett dotterföretag redovisas dock som en ökning av andelens redovisade värde.

## Uppskattningar och bedömningar

Följande antaganden om framtiden och andra väsentliga källor till osäkerhet i uppskattningar på balansdagen skulle kunna innebära en betydande risk för en väsentlig justering av redovisade värden för tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår.

### Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Utvecklingsutgifter balanseras utifrån vad som beskrivs i avsnittet "Immateriella tillgångar". Koncernen har gjort bedömningar om nyttjandeperioder vilket påverkar redovisade kostnader för avskrivningar i resultaträkningen samt värderingen av tillgångar i balansräkningen.

## Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden.

## Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet.

Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag. Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagets intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

## Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagets identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

## Eliminering av transaktioner mellan koncernföretag, intresseföretag och gemensamt styrda företag

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter och kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer vid transaktioner mellan koncernföretag elimineras i sin helhet. Realiserade vinster som uppkommer vid transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Realiserade förluster elimineras på samma sätt som realiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns någon indikation på något nedskrivningsbehov.

# Noter

## Not 2: Nettoomsättning

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Abonnemangsinträder	119 761 872	85 226 985	0	0
Engångsinträder	9 817 907	7 908 407	1 500 006	1 500 010

## Not 3: Medelantal anställda

Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
<b>Medelantal anställda</b>	<b>65</b>	<b>72</b>	<b>1</b>	<b>1</b>

## Not 4: Operationell leasing

Koncernens nyttjanderätter utgörs av till största majoritet av kontorslokaler, förmånsbilar och leasade kontorsinventarier.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Framtida minimileasingavgifter	31 473 803	49 718 525	0	0
Inom ett år	15 479 441	15 434 424	0	0
Mellan ett och fem år	15 994 362	30 715 601	0	0
Senare än fem år	0	0	0	0
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	17 711 758	5 598 476	0	0

## Not 5: Resultat från andelar i koncernföretag

	Koncernen	
	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Utdelning	25 000 000	0

# Noter

## Not 6: Avstämning effektiv skatt

	2022		2021	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
<b>Koncernen</b>				
Resultat före skatt		28 560 773		12 605 604
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	20,6%	-5 883 519	20,6%	-2 596 754
Andra icke-avdragsgilla kostnader	20,6%	-189 339	20,6%	-287 212
Ej skattepliktiga intäkter	20,6%	24 255	20,6%	6 684
Omvärdering	20,6%	-15 437	20,6%	-9 952
Redovisad effektiv skatt		6 064 040		2 887 234
<b>Differens</b>		-		-
		-		-
<b>Moderföretaget</b>				
Resultat före skatt		25 000 088		-81
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	20,6%	5 150 018	20,6%	-17
Andra icke-avdragsgilla kostnader	20,6%	1	20,6%	17
Ej skattepliktiga intäkter	20,6%	-5 150 018	20,6%	-
Redovisad effektiv skatt		-		-
<b>Differens</b>		-		-

## Not 7: Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	Koncernen	
	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	40 141 773	32 071 490
Nyanskaffningar	800 783	500 204
Internt utvecklade tillgångar	6 273 000	7 570 079
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	47 215 556	40 141 773
Ingående avskrivningar	-22 732 286	-17 262 020
Årets avskrivningar	-5 575 087	-5 470 265
Utgående ackumulerade avskrivningar	-28 307 373	-22 732 285
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>18 908 183</b>	<b>17 409 487</b>

# Noter

## Not 8: Goodwill

Koncern	Koncernen	
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>	2022-12-31	2021-12-31
-Vid årets början	13 500 957	13 500 957
-Vid årets slut	13 500 957	13 500 957
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-13 500 957	-12 541 770
-Årets avskrivning	0	-959 187
-Vid årets slut	-13 500 957	-13 500 957
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Not 9: Inventarier, verktyg och installationer

	Koncernen	
	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	6 552 017	3 731 677
Inköp	3 682 802	3 243 067
Försäljningar/utrangeringar	-1 716 245	-422 727
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	8 518 574	6 552 017
Ingående avskrivningar	-2 696 447	-2 319 314
Försäljningar/utrangeringar	1 694 231	366 837
Omklassificeringar	126 950	0
Årets avskrivningar	-1 528 596	-743 970
Utgående ackumulerade avskrivningar	-2 403 862	-2 696 447
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>6 114 712</b>	<b>3 855 570</b>

## Not 10: Uppgifter om eget kapital och resultat

Moderbolaget	Säte	Antal/Kap. andel %	2022-12-31	2021-12-31
Andelar i Upsales Nordic AB, 556641-2507	Stockholm	10 200/100,00%	29 232 000	29 232 000
<b>Uppgifter om eget kapital och resultat 2022-12-31</b>			<b>Eget kapital</b>	<b>Resultat</b>
Andelar i Upsales Nordic AB			48 973 797	22 454 637
<b>Förändring</b>			<b>2022-12-31</b>	<b>2021-12-31</b>
Ingående redovisat värde			29 232 000	29 232 000
Utgående redovisat värde			29 232 000	29 232 000

# Noter

## Not 11: Andra långfristiga fordringar

Koncernen	2022-12-31	2021-12-31
Ingående depositioner	709 980	0
Tillkommande fordringar	586 938	709 980
Amorteringar	-226 080	0
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>1 070 838</b>	<b>709 980</b>
<b>Moderbolaget</b>		
Ingående anskaffningsvärde	709 980	0
Tillkommande fordringar	568 938	709 980
Amorteringar	-226 080	0
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>1 052 838</b>	<b>709 980</b>

## Not 12: Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Upplupna intäkter	-11 632	0	9 435	0
Förutbetalda hyreskostnader	4 521 371	3 552 866	0	0
Övriga förutbetalda kostnader	2 631 414	1 764 390	170 038	41 563
	<b>7 141 154</b>	<b>5 317 255</b>	<b>179 474</b>	<b>41 563</b>

## Not 13: Disposition av vinst eller förlust

	2022-12-31
Utdelning 2 kr per aktie (16 838 375 * 2)	33 676 750
Balanseras i ny räkning	7 712 881
Summa	41 389 631



# Noter

## Not 14: Antal aktier och kvotvärde

	2022-12-31	2021-12-31
Antal aktier	16 838 375	16 628 000
Kvotvärde	0,04	0,04
<b>Teckningsoptioner</b>		
Utestående		461 375
Utgivna		180 736
Återköpta		-17 600
Inlösta		-210 375
Antal teckningsoptioner vid årets utgång		414 136

## Not 15: Förutbetalda intäkter och upplupna kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetalda licensintäkter	67 914 348	53 464 393	0	0
Upplupna semesterlöner	1 321 152	1 529 116	410 400	248 400
Upplupna sociala avgifter	415 106	474 219	128 948	78 047
Övriga upplupna kostnader	424 224	698 469	140 000	67 500
	<b>70 074 831</b>	<b>56 166 196</b>	<b>679 348</b>	<b>393 947</b>

## Not 16: Övriga upplysningar till kassaflödesanalysen

Justering för poster som inte ingår i kassaflödet mm i Koncernen	2022-12-31	2021-12-31
Avskrivningar	7 103 329	7 222 362
Nedskrivningar/utrangeringar av materiella anläggningstillgångar	22 370	0
Omklassificering materiella anläggningstillgångar	-126 950	0
	<b>6 998 749</b>	<b>7 222 362</b>

## Not 17: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Styrelsen har inte identifierat några eventalförpliktelser.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Företagsinteckningar	10 000 000	10 000 000	0	0
Andra ställda panter (hyresgarantier)	5 550 000	5 550 000	0	0
<b>Summa ställda säkerheter</b>	<b>15 550 000</b>	<b>15 550 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

# Noter

## Not 18: Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Inga väsentliga händelser har inträffat efter årets slut.

## Not 19: Definition av nyckeltal

### Andel årligen återkommande intäkter av nettoomsättningen

Intäkter av återkommande karaktär i relation till nettoomsättning

### Annual recurring revenue (ARR)

Bolagets årligen återkommande intäkter. ARR räknas ut genom att summera årsvärdet av samtliga kundkontrakt vid periodens slut. Nya avtal räknas med i nyckeltalet först när leverans påbörjats. Uppsagda avtal räknas med fram tills leverans avslutas.

### Avkastning på totalt kapital

Resultat före skatt med tillägg för räntekostnader i procent av genomsnittligt totalt kapital.

### Balansomslutning

Totala tillgångar.

### EBITDA

Resultat före avskrivningar.

### EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättningen.

### Nettokassa(+)/nettoskuld(-)

Nettot av finansiella tillgångar inklusive likvida medel minus räntebärande avsättningar och skulder.

### Fritt kassaflöde

Kassaflöde från de löpande verksamheten inklusive kassaflöde från investeringsverksamheten.

### ARR-förändring under perioden

ARR i slutet av perioden minus ARR i början av perioden.

### ARR-tillväxt under perioden

ARR förändring under perioden dividerat med ARR i början av perioden.

### Avkastning på eget kapital

Resultat efter finansiella poster i procent av genomsnittligt justerat eget kapital.

### Operativt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten.

### Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter potentiell utspädning.

### Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

### Soliditet

Justerat eget kapital i procent av balansomslutning.

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Upsales Technology AB  
Org.nr. 559060-1372

## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Upsales Technology AB för år 2022. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 16 - 43 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dessas finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs är närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1 - 16. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

## Revisionsberättelse fortsättning

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernredovisningen.

Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensam ansvarig för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Upsales Technology AB för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

## Revisionsberättelse fortsättning

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet.

Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm, enligt datum som framgår av elektronisk signering.

**Grant Thornton Sweden AB**

Johan Grudet  
Auktoriserad revisor

---

**Jesper Ingemarsson**

Styrelseledamot

---

**Sebastian Törneman**

Styrelseledamot

---

**Baltsar Sahlin**

Styrelseordförande

---

**Daniel Wikberg**

Verkställande direktör och styrelseledamot

**Grant Thornton Sweden AB**

**Johan Grudet**

Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma.